

AUTORE: **Joe Girard**

TITOLO: **LE 13 REGOLE ESSENZIALI  
DELLA VENDITA**  
**Come essere un top achiever  
e vivere in grande**

---

**PREZZO:** € 16,00

**PAGINE:** 288

**FORMATO:** 14,5x21

**USCITA:** novembre 2014

**ISBN:** 978-88-6366-170-5

---



#### **DESCRIZIONE DEL LIBRO:**

**Il più grande venditore del mondo**, autore del bestseller *Come vendere tutto a tutti*, rivela le tecniche del **suo strepitoso successo** in questo suo ultimo libro.

Riconosciuto ufficialmente dal **Guinness World Record** come **il più grande venditore del mondo**, Girard non trascurava nulla – dal mantenere un atteggiamento positivo al sapere organizzarsi, fino al modo in cui vestirsi, dire sempre la verità e fare delle necessità e dei desideri dei clienti la *priorità numero uno*.

#### **DELLO STESSO AUTORE:**

*Come vendere tutto a tutti*



PIERO GRIBAUDI EDITORE s.r.l.  
VIA C. BARONI, 190 - 20142 MILANO  
TEL. 02.89.30.22.44 - FAX 02.89.30.23.76  
www.gribaudo.it - e-mail: info@gribaudo.it