

AUTORE: **Brian Tracy**

TITOLO: **NEGOZIARE**
La Biblioteca del Successo

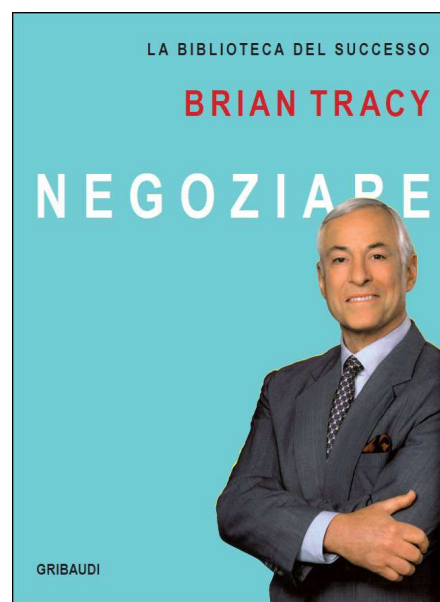
PREZZO: € 7,00

PAGINE: 144

FORMATO: 10,5x14,6

USCITA: ottobre 2014

ISBN: 978-88-6366-168-2



DESCRIZIONE DEL LIBRO:

La negoziazione è un elemento essenziale di tutte le nostre interazioni, personali e professionali. In parole semplici, **chi non sa negoziare rischia di diventare vittima di chi lo sa fare.**

Nel corso della sua carriera Brian Tracy, **autore di bestseller** come *Abitudini da un milione di dollari* (Sangiovanni's), *La psicologia della vendita* (Gribaudo), *Non fare lo struzzo!* (Sperling & Kupfer) e *Bacia quel ranocchio!* (Gribaudo), ha negoziato contratti del valore di milioni di dollari. Ora, con questa agile guida, tutti potranno diventare abili negoziatori e imparare come:

- Utilizzare i sei stili principali di negoziazione
- Controllare le emozioni nell'arrivare dopo lunghe trattative a un accordo
- Usare il tempo a proprio vantaggio
- Prepararsi da professionisti ed entrare in qualsiasi negoziazione da una posizione di forza
- Guadagnare chiarezza su tutti i punti in accordo e in disaccordo
- Riconoscere il momento e il modo in cui andarsene
- E molto altro

DELLO STESSO AUTORE:

Motivazione, La Biblioteca del Successo

Bacia quel ranocchio!

La psicologia della vendita

Vendi tutto!

Parti in quarta!

Venditore superstar

I 21 segreti del successo dei self-made millionaires



PIERO GRIBAUDI EDITORE s.r.l.
VIA C. BARONI, 190 - 20142 MILANO
TEL. 02.89.30.22.44 - FAX 02.89.30.23.76
www.gribaudo.it - e-mail: info@gribaudo.it