

AUTORE: **Napoleon Hill**

TITOLO: **LE CHIAVI PRINCIPALI
DELLA VENDITA**
Prefazione di **Ken Blanchard**

PREZZO: € 15,00

PAGINE: 256

FORMATO: 14,5x21

USCITA: aprile 2017

ISBN: 978-88-6366-250-4



DESCRIZIONE DEL LIBRO:

Inedito del grande Napoleon Hill – autore recentemente citato anche da Fabio Volo nel suo programma radiofonico della mattina “Il Volo del Mattino” su Radio DeeJay – questo nuovo libro è **tutto incentrato sulla vendita**, siamo tutti venditori. In queste pagine – che Napoleon Hill ha scritto in piena Grande Depressione, esplora un elemento fondamentale del successo: la nostra capacità di concludere una vendita.

L’opera di Hill, è incredibilmente attuale, e ci offre uno sguardo pratico sul fatto che – indipendentemente dalla nostra professione – siamo tutti venditori nei momenti più importanti della vita.

Con una nuova **prefazione di Ken Blanchard** – un guru nell’ambito della leadership -, Napoleon Hill descrive concretamente **come il Grande Venditore coglie i vantaggi e le opportunità**, rivelandoci principi e strumenti chiave da utilizzare per vendere noi stessi, le nostre idee, il nostro business.

DI NAPOLEON HILL:

Pensa e arricchisci te stesso

Le chiavi successo

Le chiavi del pensiero positivo

La chiave principale della ricchezza

Il segreto della libertà e del successo

Con la tua mente puoi fare miracoli

La scienza del successo

Le leggi dell’oro

Tutto quello che so sul successo l’ho imparato da NAPOLEON HILL, D. Green



PIERO GRIGNANI EDITORE s.r.l.
VIA C. BARONI, 190 - 20142 MILANO
TEL. 02.89.30.22.44 - FAX 02.89.30.23.76
www.grignani.it - e-mail: info@grignani.it